企画: 髙谷 祥平 島田 明歩

制作:野口 裕香

0500

今回は上級店長として活躍中の片寄店長と、

髙谷) ファミリーコンベンション 最優秀プレジデント賞の受賞 おめでとうございます! 片寄) ありがとうございます。

高) そんな片寄店長から全国の店長達に向けて、片寄店長が 良いお店を作る為に日頃意識している事を是非聞かせて下さい。

片) 自分が理想としている店舗のイメージを常に 持つこと。そして、その理想と今の営業状態との ギャップを把握し、それを埋めるために何をして いくかを部下社員やリーダーに落とし込むことを 心掛けています。 髙)なるほど。 片寄店長は確かに店舗全 体を巻き込んで一体感を出す事が上手だと思っていました。 そんな風に一体感を生み出すコツは何ですか? 片)相手に 伝える前に、その言葉を伝えた相手がどう思うか、相手が何を 言われたらモチベーションが上がるかを考えてから伝える言葉

髙) 次の質問ですが、人生の一番の成功体験、失敗体験を教えて ください。 片)成功体験は浅草 ROX 店での最高月商更新です。 着任後今までで一番、店舗全体の一体感を作り出すことができ、

を選ぶようにしています。

最高月商を更新したい! NPSも上げたい! みんなで笑顔と元気で良い営業したい!と全員が 同じベクトルで営業してくれていて、結果4800万 の26卓レコードの樹立が出来たことが成功体験 として胸に刻まれています。失敗体験は、初めての発注で鶏軟骨 を120パック発注してしまった事です(笑) 高)発注ミスは

あるあるですね!絶対みんなが通る道!では次の質問ですが、 片寄店長が次にやってみたいお店はどんなお店ですか? 片) 平日も土日もオープンから閉 店まで常に満席状態の最高に売上

> の高いお店です! 高)売上への欲求が半端無いですね。 その貪欲さはどうやって生まれる んですか? 片) 常に結果を出し たい気持ちが強く、やはり結果が 一番分かりやすいのは売上だと 思っています。ただし今の船橋宮本 店では売上だけではなく、中身で もしっかり結果を出せるように、

店舗一丸となって3月の 最高月商更新に向けて突き 進んでいます。

目標は 365日いつ. 誰が来ても恥ずかしく ないお店にすることです。 髙)将来のキャリアプランは? 片) エリアマネジャーか教 育店の統括店長です。

自分が完璧なお店を 作りたい意識が高い 分、他の店舗に対し 作れるような関与を していきたいと思って



焼肉きんぐ 船橋宮本店 上級店長 片寄 蒼さん

います。 高)片寄エリアマネジャーが誕生する日もきっと そう遠くはないですね!これだけ結果を出せるようになった ターニングポイントはありますか? 片)現事業部長の 岩谷さんがブロック長に上がった時の面談でいただいた言葉が、 自分の意識が変わったきっかけです。「片寄店長が自分で先頭に 立って良い営業、良いお店を作ることができるのはもうみんな 分かっている。けど、今後は一歩引いて部下やリーダーが 率先して働くことができるように人をマネジメントする事に徹する 事が大事だよ」と言葉をいただき、55期は人のマネジメント に注力した結果、 浅草 ROX でも大きな功績 を残せたんだと思っています。 高) それが本当のチーム ビルディングの姿ですね。 最後の質問ですが、影響を受けた 先輩、上司を教えてください。片)事業推進の佐藤愛さん、 エリアマネジャーの永田翔馬さん、もう一人髙谷さんです(笑) 高) 選んでくれてありがとうございます! (笑)

3月最高月商の更新楽しみにしています! 片寄店長、ありがとうございました!

高校・大学・専門学校等を卒業予定の皆さま

来年4月 100名以上の仲間と一緒に 幹部候補生として 物語コーポレーションに入社しませんか? 物語コーポレーションでは、新入社員のことを 本気で将来の幹部になってほしいという想いを込めて

物語コーポレーションのここがすごい!

黒字経営



実力を評価する物語なら、 年齢に関わらず店長にチャレンジできます!

リーダー以上の役職を持って入社すると

役職を引き継いで入社できるため、最初から給与UP!

興味がある方は、店長にいますぐ声をかけてください!!

焼き方サジェスチョン

石焼牛タンバーグ アレンジの紹介です!

9月から新登場した石焼牛タンバーグ。ボリュームもあって、休憩時のご飯にも嬉しいですよね! おせっかいチーム 香取さんからアレンジアドバイスをいただきました。

> 牛タンバーグは『特製の和風ハンバーグソース』で味付けされています。 『わさび』や『とろろごはん』が合いそうです。

逆に『チーズソース』は合わないかも。

実際に試してみたところ、美味しい!

わさびが苦手じゃなければ、2袋分使うのがオススメです!

機会があれば、お客様にオススメして感想を聞いてみてくださいね!





